

PC-POS i kasy samoobsługowe - zgrany duet wspierający nowoczesną sprzedaż.

Arkadiusz Stachańczyk
Dyrektor Działu Systemów Sprzedaży
Jantar Sp. z o.o.

Jantar Sp. z o.o. Twój Partner w Rozwoju



- Projekty dla handlu, przemysłu, logistyki
- Centrala: Bielsko-Biała
- Oddziały handlowe:
 - Wrocław
 - Warszawa
 - Kraków
 - Kęty
 - Rzeszów
 - Katowice
- Działalność międzynarodowa
 - Słowacja
 - Rep. Czeska
 - Niemcy
 - Włochy
 - Francja

01. SYSTEMY SPRZEDAŻY

02. TECHNIKA BIUROWA

03. AUTOMATYCZNA IDENTYFIKACJA

04. TECHNIKA SIECIOWA

05. USŁUGI

Jantar - Insoft



- ▶ 20 lat współpracy
- ▶ Wspólne nowatorskie projekty
 - ▶ PC-POS SCO
 - ▶ PC-Petrol
- ▶ Integracja oprogramowania - współpraca działów programistycznych

PC POS + kasa samoobsługowa= zgrany duet



- ▶ Aplikacja bez urządzenia - „to nie działa”
- ▶ Urządzenie bez aplikacji - „to tylko mebel”
- ▶ Jednak aplikacja PC-POS SCO w powiązaniu z urządzeniami samoobsługowymi TGCS i NCR = „nowoczesne narzędzie wspierające proces sprzedaży”



Integracja



- ▶ 2009 - pierwsze wdrożenia kas samoobsługowych IBM Self Checkout działających w oparciu o aplikację PC-POS SCO
 - >>> wspólne prace Jantar-Insoft przy dostosowaniu kas samoobsługowych do wymogów polskiego prawa fiskalnego i specyficznych wymagań rynku
 - >>> Insoft - dostosowanie aplikacji PC POS do współpracy z kasami samoobsługowymi
 - >>> Jantar - stworzenie polskiej wersji aplikacji IBM Check (GUI) oraz systemu zabezpieczeń BOSS
- ▶ 2014 - rozpoczęcie prac integracyjno-wdrożeniowych PC-POS SCO - kasy samoobsługowe NCR SelfServ Checkout
- ▶ 2015 - pierwsze wdrożenia kas samoobsługowych NCR SelfServ Checkout działających w oparciu o aplikację PC-POS SCO

Kasy samoobsługowe



TOSHIBA



Konferencja Partnerów Insoft 2015



Korzyści z zastosowania kas samoobsługowych



- **Zwiększenie satysfakcji klienta i zredukowanie kolejki przy kasach**
 - krótsza kolejka lub jej brak i klient zadowolony.
- **Zwiększenie przepustowość i obrotów**
 - optymalizacja czasu i kosztów pracy, relokacja pracowników do bezpośredniej obsługi klienta, możliwość wyboru obsługi przez klienta.
- **Lepszą kontrolę kosztów i zarządzanie czasem pracy**
 - łatwiejsze zarządzanie w czasie zwiększonego ruchu, większa wydajność i zadowolenie pracowników.

Wdrożenia



- ▶ Tradycja i Jakość Sp. z o.o. (Społem PSS Północ we Wrocławiu)
- ▶ Społem PSS Bytom
- ▶ Społem PSS Kielce
- ▶ Delikatesy Alma Market S.A.
- ▶ Arkadia - sklep sieci Lewiatan
- ▶ Podwawelska Spółdzielnia Spożywców Kraków



Konferencja Partnerów Insoft 2015



Program partnerski Jantar SCO



Możliwość współpracy w zakresie rozmów z klientami, wdrożenia, serwisu

- ▶ Bezpieczeństwo współpracy
 - ▶ umowa o współpracy
 - ▶ umowa o poufności
- ▶ Wsparcie w rozmowach z klientami
 - ▶ prezentacje, wsparcie marketingowe
 - ▶ wizyty referencyjne u klientów, którzy wdrożyli kasy samoobsługowe
 - ▶ ROI
- ▶ Brak dodatkowych kosztów integracji
- ▶ Wspólne wdrożenie
- ▶ Serwis posprzedażowy hardware po stronie Partnera
- ▶ Wsparcie serwisu oprogramowania



Arkadiusz Stachańczyk
601 811 403
astachanczyk@jantar.pl

www.jantar.pl